

**РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «РОСТЕЛЕКОМ» ЗА 2006 ГОД ПО МСФО****РОСТ ТРАФИКА ОТ РОССИЙСКИХ КЛИЕНТОВ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОПЕРАТОРОВ, А ТАКЖЕ АКТИВНОЕ РАЗВИТИЕ НОВЫХ УСЛУГ СПОСОБСТВУЮТ УВЕЛИЧЕНИЮ ДОХОДОВ ОАО «РОСТЕЛЕКОМ»**

Москва – 19 июля 2007 года - ОАО «Ростелеком» (NYSE: ROS; РТС и ММВБ: RTKM, RTKMP), российский национальный оператор дальней связи, сегодня объявляет аудированные результаты деятельности за 2006 год в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО):

- Консолидированные доходы за 2006 год увеличились по сравнению с 2005 годом на 50,3%, до 61 559,0 млн. рублей;
- Объем междугородного трафика за отчетный год вырос на 4,0%; рост исходящего международного трафика составил 9,2%, входящего международного трафика – 31,2%<sup>1</sup>;
- Показатель OIBDA<sup>2</sup> снизился до 10 324,0 млн. рублей по сравнению с 13 862,0 млн. рублей за 2005 год; рентабельность по OIBDA составила 16,8%;
- Чистая прибыль Компании за 2006 год увеличилась до 1 456,0 млн. рублей.

По словам Генерального директора ОАО «Ростелеком» Дмитрия Ерохина: «С 2006 года, вследствие реформы рынка дальней связи, Компания впервые получила возможность оказывать услуги непосредственно конечным пользователям по всей стране, а потому основные усилия менеджмента были направлены на успешную адаптацию бизнес-модели ОАО «Ростелеком» к новым условиям деятельности. Достигнутые результаты подтверждают правильность выбранной линии, и мы по-прежнему нацелены на развитие конкурентных преимуществ и укрепление ведущих позиций Компании на российском телекоммуникационном рынке.

*В прошедшем году изменение отраслевого законодательства привело как к росту доходов Компании, так и к значительному увеличению ее расходов, что негативно сказалось на таких показателях эффективности как OIBDA и рентабельность по OIBDA. Однако, в целом, нам удалось достигнуть положительных операционных и финансовых результатов, продемонстрировав устойчивый рост трафика и выручки.*

*В рамках перехода к розничной модели оказания услуг Компания уделяла значительное внимание эффективной организации работы с конечными пользователями. Кроме того, мы концентрируем наши усилия на взаимодействии с региональными операторами, которых Компания привлекает теперь в качестве своих агентов. Расширение сотрудничества с международными операторами и открытие новых точек присутствия на мировых биржах обмена трафиком обеспечили значительный рост входящего международного трафика, что*

<sup>1</sup> В данном пресс-релизе приведены уточненные данные по МГ и МН трафику за 2006 год.

<sup>2</sup> OIBDA не является показателем, рассчитанным в соответствии с U.S. GAAP или IFRS. Компания рассчитывает OIBDA как операционную прибыль до амортизации, обесценения внеоборотных активов и убытка от выбытия основных средств. Мы считаем, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, приобретения и другие инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.

свидетельствует о дальнейшем увеличении доли ОАО «Ростелеком» на межоператорском рынке. Продолжающаяся модернизация магистральной сети связи Компании, а также активная работа по развитию и продвижению продуктов и услуг позволили добиться существенного роста доходов от новых услуг.

Среди приоритетных задач ОАО «Ростелеком» на 2007 год - укрепление лидирующих позиций Компании в традиционных сегментах рынка дальней связи, а также дальнейшее развитие новых высокотехнологичных услуг, повышение операционной эффективности и усиление конкурентных преимуществ, что позволит с успехом воспользоваться вновь открывшимися возможностями для обеспечения устойчивого развития в долгосрочной перспективе».

### Основные показатели отчетов о прибылях и убытках

Млн. руб.	2006 г.	2005 г.	% изменения
<b>Доходы</b>	<b>61 559</b>	<b>40 955</b>	<b>50,3%</b>
<b>Операционные расходы</b>	<b>60 254</b>	<b>40 555</b>	<b>48,6%</b>
в т.ч. амортизация	8 418	7 136	18,0%
в т.ч. убыток от обесценения внеоборотных активов	-	4 970	н.п.
в т.ч. убыток от выбытия основных средств	601	1 356	-55,7%
<b>OIBDA</b>	<b>10 324</b>	<b>13 862</b>	<b>-25,5%</b>
<i>Рентабельность по OIBDA, %</i>	<i>17%</i>	<i>34%</i>	<i>н.п.</i>
<b>Операционная прибыль</b>	<b>1 305</b>	<b>400</b>	<b>226,3%</b>
<i>Рентабельность по операционной прибыли, %</i>	<i>2%</i>	<i>1%</i>	<i>н.п.</i>
<b>Чистая прибыль</b>	<b>1 456</b>	<b>978</b>	<b>48,9%</b>
<i>Рентабельность по чистой прибыли, %</i>	<i>2%</i>	<i>2%</i>	<i>н.п.</i>

Консолидированные доходы Компании за 2006 год увеличились на 50,3%, до 61 559,0 млн. рублей. Рост междугородного трафика по итогам 2006 года составил 4,0%, исходящего международного – 9,2%, входящего международного – 31,2%. Увеличение спроса на аренду телекоммуникационных емкостей со стороны операторов и корпоративных клиентов способствовало росту доходов Компании от предоставления в пользование каналов связи на 17,7% до 7 116,0 млн. рублей. Доходы от прочих услуг выросли по сравнению с 2005 годом на 62,2% и составили 5 322,0 млн. рублей. Позитивная динамика была в значительной степени обусловлена активным развитием и продвижением услуг интеллектуальной сети связи, а также спросом на услуги обеспечения функционирования оборудования сторонних организаций, предоставляемые Компанией.

Либерализация рынка дальней связи изменила условия деятельности Компании, и, как следствие, привела как к увеличению доходов ОАО «Ростелеком», так и возникновению новых видов расходов. В результате, если ранее основную часть выручки составляли доходы от услуг пропуска МГ и МН трафика российских операторов, то с 1 января 2006 года в доходах Компании отражается полный объем тарифа для конечных пользователей во всех регионах России. Таким образом, произошли существенные изменения в структуре доходов ОАО «Ростелеком»: уменьшение доходов от региональных и местных операторов и рост доходов от абонентов.

Начиная с января 2006 года, взаимодействие с конечными пользователями при предоставлении услуг междугородной и международной связи осуществляет Компания или ее агент. При этом Компания оплачивает операторам зонных и местных сетей связи стоимость услуг по завершению вызова, стоимость инициирования телефонных соединений, включая компенсационную надбавку, а также агентское вознаграждение за обслуживание конечных пользователей. В настоящее время стоимость услуг по инициированию и завершению местных вызовов, а также размер компенсационной надбавки устанавливаются государственными органами, регулирующими деятельность в отрасли связи.

Таким образом, рост операционных расходов Компании на 48,6% по сравнению с 2005 годом был, в первую очередь, обусловлен более чем трехкратным увеличением платежей российским операторам связи в результате введения новой схемы оказания услуг дальней связи и соответствующего изменения системы межоператорских взаиморасчетов.

Операционная прибыль ОАО «Ростелеком» за 2006 год составила 1 305,0 млн. рублей по сравнению с 400,0 млн. рублей за 2005 год, увеличившись на 226,3%.

Показатель OIBDA уменьшился по сравнению с 2005 годом на 25,5% до 10 324,0 млн. рублей вследствие значительного роста расходов, вызванных изменением системы взаиморасчетов Компании с российскими операторами. Рентабельность по OIBDA за 2006 год составила 16,8%.

По итогам 2006 года консолидированная чистая прибыль ОАО «Ростелеком» выросла на 48,9% до 1 456,0 млн. рублей по сравнению с 978,0 млн. рублей за 2005 год.

В 2006 году была продолжена реализация инвестиционной программы ОАО «Ростелеком», направленной на модернизацию и расширение сети. Общий объем капитальных вложений увеличился по сравнению с 2005 годом на 1,8% и составил 284 млн. долл. США. В 2007 году Компания планирует сохранить объем своей инвестиционной программы на том же уровне. Дальнейшая реализация инвестиционной программы позволит ОАО «Ростелеком» наращивать технологический потенциал, который является основой лидирующих позиций Компании на основных рынках и служит залогом успешного развития новых направлений бизнеса, а также эффективной работы на новых конкурентных рынках.

Дальнейшая работа по оптимизации бизнес-процессов и организационной структуры позволила сократить численность персонала Компании по сравнению с 2005 годом. Наряду с сокращением персонала, задействованного в обслуживании телекоммуникационной сети, в связи с выходом Компании на рынок конечных пользователей увеличилась численность персонала, занятого в сфере маркетинга, продаж и обслуживания клиентов, в том числе, при создании общероссийской сети Центров продаж и обслуживания клиентов ОАО «Ростелеком». Общая численность персонала ОАО «Ростелеком» снизилась по итогам года на 1,7%, составив на 31 декабря 2006 года 23,2 тыс. человек.

### **Услуги междугородной (МГ) связи**

*Рост трафика и доходов от российских клиентов свидетельствует об успешной адаптации бизнес-модели Компании к новым условиям работы на рынке оказания услуг междугородной связи*

Доходы ОАО «Ростелеком» от услуг МГ связи за 2006 год составили 31 370,0 млн. рублей, увеличившись по сравнению с 2005 годом на 73,1%, прежде всего вследствие изменения с 1 января 2006 года схемы оказания услуг дальней связи. Объем междугородного трафика по итогам 2006 года увеличился на 4,0% до 9 722,1 млн. минут.

В целях сохранения лидирующих позиций на рынке и обеспечения роста объемов МГ трафика Компания в течение 2006 года уделяла значительное внимание укреплению сотрудничества с операторами связи, привлекая их в качестве своих агентов, а также развитию прямых взаимоотношений с конечными пользователями в наиболее доходных сегментах. На 1 января 2007 года был создан 71 Центр продаж и обслуживания клиентов ОАО «Ростелеком».

### **Услуги международной (МН) связи российским абонентам и операторам**

*Эффективное взаимодействие с российскими операторами и абонентами в условиях изменившейся схемы оказания услуг международной связи способствует росту объемов исходящего международного трафика*

По итогам 2006 года доходы от предоставления услуг МН связи абонентам и российским операторам увеличились на 41,1%, достигнув 13 271,0 млн. рублей. Основным фактором роста доходов стало изменение с 1 января 2006 года системы взаимодействия и взаиморасчетов с российскими операторами и абонентами при оказании услуг междугородной и международной связи. Исходящий международный трафик вырос на 9,2% до 1 932,8 млн. минут.

Укрепление партнерских отношений с российскими операторами и активное использование новых рыночных возможностей по оказанию услуг конечным пользователям по всей стране позволили ОАО «Ростелеком» сохранить ведущие позиции в сегменте международной связи.

### **Услуги транзита и терминирования трафика от международных операторов**

*Увеличение объемов входящего МН трафика свидетельствует о продолжающемся росте доли ОАО «Ростелеком» на международном операторском рынке*

Успешная работа Компании по расширению сотрудничества с международными операторами, открытие новых точек присутствия на мировых биржах обмена трафиком, а также последовательная работа по оптимизации тарифной политики обусловили увеличение объемов входящего международного трафика. МН трафик от зарубежных операторов вырос по сравнению с 2005 годом на 31,2% до 2 460,7 млн. минут, что свидетельствует о продолжающемся увеличении доли ОАО «Ростелеком» на международном рынке.

Высокие темпы роста входящего МН трафика позволили добиться позитивной динамики доходов от международных операторов по итогам 2006 года. Доходы от транзита и терминирования входящего МН трафика увеличились по сравнению с 2005 годом на 9,3% до 4 480,0 млн. рублей.

### Услуги предоставления каналов в аренду

*Растущий спрос на арендуемые емкости, а также успешное взаимодействие с операторами и корпоративными клиентами обеспечили позитивную динамику доходов Компании в сегменте аренды каналов*

Доходы Компании от предоставления в пользование каналов связи составили в 2006 г. 7 116,0 млн. рублей, увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 17,7%.

### Доходы от прочих услуг

*Активное развитие и продвижение новых видов услуг способствует увеличению доходов Компании*

Доходы Компании от прочих услуг увеличились по сравнению с 2005 годом на 62,2% до 5 322,0 млн. рублей. Позитивная динамика доходов от дополнительных и новых услуг обусловлена ростом доходов от услуг интеллектуальной сети связи (ИСС), а также от услуг обеспечения функционирования оборудования сторонних организаций.

### Динамика доходов и трафика

	2006 г.	2005 г.	Изменение, %
<b>Междугородный трафик</b>			
Трафик, млн. мин.	9 722,1	9 347,4	4,0%
Доходы, млн. руб.	31 370,0	18 126,0	73,1%
<b>Исходящий международный трафик</b>			
Трафик, млн. мин.	1 932,8	1 769,3	9,2%
Доходы, млн. руб.	13 271,0	9 405,0	41,1%
<b>Международные операторы</b>			
Трафик, млн. мин.	2 460,7	1 875,0	31,2%
Доходы, млн. руб.	4 480,0	4 098,0	9,3%
<b>Аренда каналов</b>			
Доходы, млн. руб.	7 116,0	6 045,0	17,7%
<b>Прочее</b>			
Доходы, млн. руб.	5 322,0	3 281,0	62,2%

### **Операционные расходы**

Операционные расходы Компании за 2006 год составили 60 254,0 млн. рублей, увеличившись по отношению к предыдущему году на 48,6%. Основным фактором, приведшим к росту операционных расходов, является изменение с 1 января 2006 года системы межоператорских взаиморасчетов за услуги МГ и МН связи. В результате платежи Компании российским операторам, включая плату за инициацию и терминацию вызова, компенсационную надбавку, а также агентские платежи, выросли более чем в три раза. В связи с началом оказания услуг дальней связи непосредственно конечным пользователям во всей стране, Компания увеличила расходы на персонал, а также на маркетинг и рекламу.

Расходы по оплате труда составили по итогам 2006 года 7 147,0, что на 14,5% выше уровня предыдущего года. Благодаря дальнейшей работе по оптимизации бизнес-процессов и организационной структуры численность персонала Компании сократилась по сравнению с 2005 годом на 1,7% до 23,2 тыс. человек.

Платежи российским операторам связи увеличились по сравнению с 2005 годом на 235,8%, составив 29 355,0 млн. рублей, платежи международным операторам - на 3,5% до 7 304,0 млн. рублей.

В результате показатель OIBDA составил в 2006 году 10 324,0 млн. рублей по сравнению с 13 862,0 млн. рублей за 2005 год. Рентабельность по OIBDA в 2006 году – 16,8%.

Амортизационные отчисления увеличились на 18,0%, составив 8 418,0 млн. рублей, что обусловлено вводом в эксплуатацию ряда объектов основных средств в 2005 году.

По итогам 2006 года операционная прибыль ОАО «Ростелеком» составила 1 305,0 млн. рублей по сравнению с 400,0 млн. рублей за 2005 год, продемонстрировав рост в 3,3 раза.

### **Прочие доходы и расходы**

Прочие доходы Компании выросли по сравнению с предыдущим годом на 1,4% и составили 1 119,0 млн. рублей, оставшись практически на том же уровне, что и в 2005 году.

### **Налоги**

Расходы Компании по налогу на прибыль за 2006 год составили 987,0 млн. рублей. Увеличение расходов по налогу на прибыль на 42,0% по сравнению с 2005 годом, в основном, обусловлено ростом прибыли до налогообложения.

### **Консолидация**

Консолидированная финансовая отчетность за 2006 год включает операционные результаты ОАО «Ростелеком», а также его дочерних компаний – ЗАО «Вестелком», ЗАО «ГлобалТел», ЗАО «Глобус-Телеком», ЗАО «Зебра Телеком» и других. ЗАО «Глобус-Телеком» и ЗАО «Зебра Телеком» были приобретены ОАО «Ростелеком» в 2006 году.

### **Чистая прибыль**

По итогам 2006 года консолидированная чистая прибыль ОАО «Ростелеком» увеличилась на 48,9%, составив 1 456,0 млн. рублей по сравнению с 978,0 млн. рублей за 2005 год.

### **Оценка и аудит системы внутреннего контроля за подготовкой финансовой отчетности (СВК)**

ОАО «Ростелеком» уведомило Комиссию США по ценным бумагам и биржам («КЦББ США») о позднем представлении Годового отчета по Форме 20-F («Форма 20-F») за 2006 год.

Задержка подачи Формы 20-F обусловлена невозможностью для Компании завершить оценку и аудит системы внутреннего контроля за подготовкой финансовой отчетности в соответствии с требованиями Закона Сарбейнса-Оксли («Sarbanes-Oxley Act 2002, SOX») в срок до 30 июня 2007 года.

Согласно Закону Сарбейнса-Оксли внедрение и ежегодная оценка системы внутреннего контроля за подготовкой финансовой отчетности является одним из требований, предъявляемых к компаниям – эмитентам, ценные бумаги которых имеют листинг на фондовых биржах США.

Данное требование применимо к ОАО «Ростелеком» начиная с подготовки Годового отчета по Форме 20-F за 2006 год.

Ежегодная оценка системы внутреннего Компании предполагает тестирование и оценку процедур внутреннего контроля, в объеме, достаточном для покрытия существенной доли бизнес-процессов Компании. Изменение схемы оказания услуг дальней связи, а также рост доходов новых услуг, оказываемых Компанией, привели к увеличению количества существенных бизнес-процессов, что повлияло на то, что Компания не успела в срок до 30 июня 2007 года завершить оценку системы внутреннего контроля за подготовкой финансовой отчетности.

Компания планирует представить в КЦББ США Годовой отчет по Форме 20-F в декабре 2007 года.

*Аудиотрансляция конференц-звонка по результатам деятельности ОАО «Ростелеком» за 2006 год будет доступна на сайте ОАО «Ростелеком» в Центре инвестора и акционера по адресу [www.rt.ru/icenter/](http://www.rt.ru/icenter/) 19 июля 2007 года, начиная с 17.00 по московскому времени.*

### **Приложения:**

1. Консолидированные отчеты о прибылях и убытках за 2005 год и 2006 год в рублях;
2. Сокращенные консолидированные балансы на 31 декабря 2005 года и 31 декабря 2006 года в рублях.

\*\*\*

Некоторые заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, являются «заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий» в значении, придаваемом этому термину федеральными законами США о ценных бумагах, и, следовательно, на данные заявления распространяется действие положений указанных законов, которые предусматривают освобождение от ответственности за совершаемые добросовестно действия.

Такие заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, включают в себя, но не ограничиваются, следующей информацией:

- оценка будущих операционных и финансовых показателей Компании, а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- планы Компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;
- динамика спроса на услуги Компании и планы Компании по развитию новых услуг, а также в области ценообразования;
- планы по совершенствованию практики корпоративного управления в Компании;
- будущее положение Компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы развития рыночных сегментов, в которых работает Компания;
- экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;
- возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность Компании;
- иные планы и прогнозы Компании в отношении еще не произошедших событий.

Названные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных факторов, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленному. Данные риски, факторы неопределенности и иные факторы включают в себя:

- риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;
- риски, относящиеся к области российского законодательства, правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации, деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, не исключая официального толкования подобных актов регулирующими органами;
- риски, касающиеся деятельности Компании, среди которых выделяются: возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста; способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги Компании, включая их продвижение; способность Компании оставаться конкурентоспособной в условиях либерализации российского рынка телекоммуникаций;
- технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;
- прочие риски и факторы неопределенности. Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете Компании по форме 20-F за последний финансовый год, а также иных публично раскрываемых документах Компании, представленных в Комиссию по ценным бумагам и биржам США.

Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

---

**За дополнительной информацией просьба обращаться:**

**Отдел по связям с инвесторами**  
**ОАО «Ростелеком»**  
**Тел.: (499) 973 9920**  
**Факс: (499) 972 8222**  
**e-mail: [rostelecom@rostelecom.ru](mailto:rostelecom@rostelecom.ru)**

**Отдел по связям с общественностью**  
**ОАО «Ростелеком»**  
**Тел.: (499) 973 9973**  
**Факс: (499) 973 9977**  
**e-mail: [rostelecom@rostelecom.ru](mailto:rostelecom@rostelecom.ru)**



## Приложение I

Консолидированные отчеты о прибылях и убытках за 2006 год и 2005 год в рублях

Млн. рублей	2006	2005	% изменения
<b>Доходы от пропуска телефонного трафика</b>	<b>49 121,0</b>	<b>31 629,0</b>	<b>55,3%</b>
МГ	31 370,0	18 126,0	73,1%
Исходящий МН	13 271,0	9 405,0	41,1%
Входящий МН (терминация и транзит)	4 480,0	4 098,0	9,3%
<b>Доходы от предоставления каналов в аренду</b>	<b>7 116,0</b>	<b>6 045,0</b>	<b>17,7%</b>
<b>Доходы от прочих услуг</b>	<b>5 322,0</b>	<b>3 281,0</b>	<b>62,2%</b>
<b>Доходы</b>	<b>61 559,0</b>	<b>40 955,0</b>	<b>50,3%</b>
Платежи российским операторам	(29 355,0)	(8 741,0)	235,8%
Платежи международным операторам	(7 304,0)	(7 059,0)	3,5%
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления	(7 147,0)	(6 242,0)	14,5%
Прочие налоги, кроме налога на прибыль	(621,0)	(492,0)	26,2%
Уменьш./ (увелич.) резерва по сомн. задолженности	(389,0)	140,0	н.п.
Прочие операционные расходы	(6 419,0)	(4 699,0)	36,6%
<b>Операционные расходы до амортизации и убытка от выбытия основных средств и обесценения внеоборотных активов</b>	<b>(51 235,0)</b>	<b>(27 093,0)</b>	<b>89,1%</b>
<b>OIBDA</b>	<b>10 324,0</b>	<b>13 862,0</b>	<b>- 25,5%</b>
<b>Рентабельность по OIBDA, %</b>	<b>16,8%</b>	<b>33,8%</b>	<b>н.п.</b>
Амортизационные отчисления	(8 418,0)	(7 136,0)	18,0%
Убыток от выбытия основных средств	(601,0)	(1 356,0)	-55,7%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	(4 970,0)	н.п.
<b>Операционные расходы</b>	<b>(60 254,0)</b>	<b>(40 555,0)</b>	<b>48,6%</b>
<b>Операционная прибыль</b>	<b>1 305,0</b>	<b>400,0</b>	<b>226,3%</b>
<b>Рентабельность по операционной прибыли, %</b>	<b>2,1%</b>	<b>1,0%</b>	<b>н.п.</b>
<b>Прибыль от участия в зависимых компаниях</b>	<b>19,0</b>	<b>169,0</b>	<b>-88,8%</b>
<b>Прочие доходы (расходы), в т. ч.</b>	<b>1 119,0</b>	<b>1 104,0</b>	<b>1,4%</b>
Проценты к уплате	(133,0)	(77,0)	72,7%
Проценты к получению	900,0	886,0	1,6%
Прибыль от продажи финансовых вложений	52,0	408,0	-87,3%
Прибыль /(убыток) от курсовых разниц, нетто	219,0	(168,0)	н.п.
Прочие внеоперационные доходы, нетто	81,0	55,0	47,3%
<b>Прибыль до налогообложения и доли меньшинства</b>	<b>2 443,0</b>	<b>1 673,0</b>	<b>46,0%</b>
Расходы по текущему налогу на прибыль	(2 411,0)	(2 829,0)	-14,8%
Доходы по отложенным налогам	1 424,0	2 134,0	-33,3%
<b>Расходы по налогу на прибыль</b>	<b>(987,0)</b>	<b>(695,0)</b>	<b>42,0%</b>
<b>Чистая прибыль, в т.ч.</b>	<b>1 456,0</b>	<b>978,0</b>	<b>48,9%</b>
Доля Группы	1 458,0	978,0	49,1%
Доля меньшинства	(2,0)	-	н.п.

## Приложение II

Сокращенные консолидированные балансы на 31 декабря 2006 года и 31 декабря 2005 года в рублях

Млн. руб.	31.12.2006 г.	31.12.2005 г.	% изменения
<b>АКТИВЫ</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>	<b>48 110</b>	<b>44 315</b>	<b>8,6%</b>
Основные средства	39 186	40 628	-3,5%
<b>Оборотные активы</b>	<b>20 388</b>	<b>21 002</b>	<b>-2,9%</b>
Дебиторская задолженность, нетто	8 821	5 232	68,6%
Краткосрочные финансовые вложения	8 496	12 238	-30,6%
Денежные средства и их эквиваленты	2 353	2 398	-1,9%
<b>Итого активы</b>	<b>68 498</b>	<b>65 317</b>	<b>4,9%</b>
<b>СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА АКЦИОНЕРОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
<b>Собственные средства акционеров</b>	<b>50 945</b>	<b>49 697</b>	<b>2,5%</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>	<b>12 696</b>	<b>7 470</b>	<b>70,0%</b>
Текущая доля кредитов и займов	3 005	851	253,1%
<b>Долгосрочные обязательства</b>	<b>4 857</b>	<b>8 150</b>	<b>-40,4%</b>
Кредиты и займы за вычетом текущей доли	298	3 232	-90,8%
Отложенные налоговые обязательства	3 444	4 171	-17,4%
<b>Итого обязательства</b>	<b>17 553</b>	<b>15 620</b>	<b>12,4%</b>
<b>Итого собственные средства акционеров и обязательства</b>	<b>68 498</b>	<b>65 317</b>	<b>4,9%</b>
<b>Чистый долг<sup>1</sup></b>	<b>-7 546</b>	<b>-10 553</b>	<b>-28,5%</b>

<sup>1</sup> Показатель чистого долга рассчитывается как сумма обязательств по кредитам и займам за вычетом денежных средств и их эквивалентов, а также краткосрочных финансовых вложений.